



# Walhalla



## Tu Partner ideal en la nube

Fácil, directo y al grano: así es el programa de partners de Walhalla. Su único objetivo es ayudarte todo lo posible a que crezcas y tengas éxito en la nube, de la mano de un Partner cercano, flexible y que te lo pone fácil.

### ¿Por qué Walhalla?

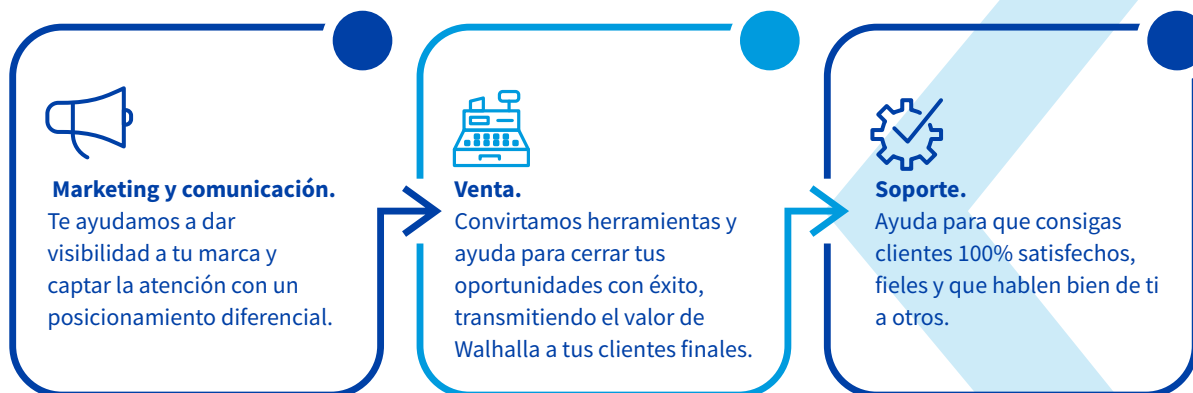
Walhalla te proporciona las **máximas garantías** para alojar tus proyectos en la nube, siendo el único proveedor Cloud Tier IV español, uno de los muy pocos que está **certificado en el Esquema Nacional de Seguridad nivel alto**, y en breve también el tercer proveedor español VMWare Cloud Certified.

Pero lo más importante no es eso, sino que Walhalla es una **compañía totalmente enfocada a canal**, que se vuelca

con sus partners y te proporciona todas las herramientas que necesitas para tener éxito. Walhalla te ofrece una alternativa a los hyperscalers pero con grandes ventajas, y permite **diferenciarte de tu competencia y crecer**. De la mano de un equipo humano como pocos, español, cercano, flexible... **¡y con soporte técnico especializado 24x7!**

### ¿Cómo te ayudamos?

Con un enfoque integral durante todo el ciclo de vida de tu negocio, tus clientes y tus proyectos:



### ¿Qué tengo que hacer para ser partner?

Fácilísimo: rellenar un formulario web, solo te costará 5 minutos: [partners.walhallacloud.com](https://partners.walhallacloud.com).



### ¿Cuáles son los beneficios para partners?

Existen dos niveles de partners (Silver y Gold). Los partners actuales pasarán automáticamente al nivel Silver una vez rellenen el formulario de registro.



Área	Beneficio	Silver	Gold	
<b>Requisito</b>	Facturación mínima	✗	2.000€/mes	
	Formulario registro (5')	✓	✓	
<b>Beneficios generales</b>	Comisión sobre PVPr	10%	15%	
	Acceso portal partners	✓	✓	
	Newsletter con información exclusiva de Walhalla, novedades, etc.	✓	✓	
<b>Beneficios Marketing</b>	Visibilidad en web Walhalla y buscador partners	✓	✓	
	Cesión oportunidades venta a cliente final	✓	✓	
	Materiales marketing y posicionamiento	✓	✓	
	NP partnership emitida por Walhalla	✗	✓	
	Anuncio partnership en RRSS	✓	✓	
	Co-marketing y fondos desarrollo marketing (MDF): eventos, patrocinios, SEM...	✗	✓	
	Plan Marketing conjunto	✗	✓	
	Uso logo Walhalla	✓	✓	
	Apoyo comunicación (NPs, revistas)	✗	✓	
	Ayuda a construir posicionamiento y diferenciación	✓	✓	
	Participación en eventos del partner	✓	✓	
	Webcast conjunto	✗	✓	
	Casos éxito	✗	✓	
	Consultoría Marketing para potenciar ventas (de pago)	Pago	Básica incluida	
	Catálogos Walhalla impresos	✓	✓	
	<b>Beneficios ventas</b>	Documentación productos y recursos	✓	✓
		Presupuestador online	✓	✓
Soporte técnico preventa		✓	✓	
Apoyo visitas cliente final		✓	✓	
Comparativa competencia		✓	✓	
Formación en ventas, elevator pitch, storyline y diferenciación: cómo ganar		✓	✓	
Precios especiales por proyecto		✓	✓	
Visitas guiadas al Data Center a cualquier día y hora		✗	✓	
Uso salas Walhalla para reuniones con clientes		✗	✓	
<b>Beneficios soporte</b>	Soporte 24x7 experto desde n1	✓	✓	
	SLAs peticiones	✓	✓	
	Soporte a clientes finales fin de semanas/ noches (de pago)	✓	✓	
	Formación técnica online	✓	✓	
	Crédito gratis en productos	✓	✓	
		(50€/mes)	(150€/mes)	
<b>Otros</b>	Participación advisory board	✗	✓	

Contacta con nosotros a través de  
[partners@walhallacloud.com](mailto:partners@walhallacloud.com) o [www.walhallacloud.com](http://www.walhallacloud.com)

