



Walhalla



Tu Partner ideal en la nube

Fácil, directo y al grano: así es el programa de partners de Walhalla. Su único objetivo es ayudarte todo lo posible a que crezcas y tengas éxito en la nube, de la mano de un Partner cercano, flexible y que te lo pone fácil.

¿Por qué Walhalla?

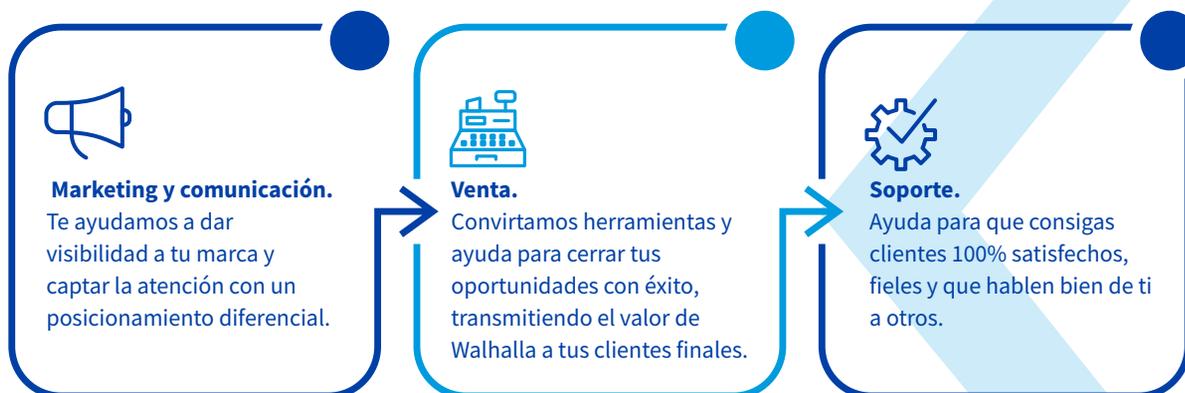
Walhalla te proporciona las **máximas garantías** para alojar tus proyectos en la nube, siendo el único proveedor Cloud Tier IV español, uno de los muy pocos que está **certificado en el Esquema Nacional de Seguridad nivel alto**, y en breve también el tercer proveedor español VMWare Cloud Certified.

Pero lo más importante no es eso, sino que Walhalla es una **compañía totalmente enfocada a canal**, que se vuelca

con sus partners y te proporciona todas las herramientas que necesitas para tener éxito. Walhalla te ofrece una alternativa a los hyperscalers pero con grandes ventajas, y permite **diferenciarte de tu competencia y crecer**. De la mano de un equipo humano como pocos, español, cercano, flexible... **¡y con soporte técnico especializado 24x7!**

¿Cómo te ayudamos?

Con un enfoque integral durante todo el ciclo de vida de tu negocio, tus clientes y tus proyectos:



¿Qué tengo que hacer para ser partner?

Fácilísimo: rellenar un formulario web, solo te costará 5 minutos: partners.walhallacloud.com.



¿Cuáles son los beneficios para partners?

Existen dos niveles de partners (Silver y Gold). Los partners actuales pasarán automáticamente al nivel Silver una vez rellenen el formulario de registro.



| Área | Beneficio | Silver | Gold | |
|---|--|------------------------------------|-----------------|---|
| Requisito | Facturación mínima | ✗ | 2.000€/mes | |
| | Formulario registro (5') | ✓ | ✓ | |
| Beneficios generales | Comisión sobre PVPr | 10% | 15% | |
| | Acceso portal partners | ✓ | ✓ | |
| | Newsletter con información exclusiva de Walhalla, novedades, etc. | ✓ | ✓ | |
| Beneficios Marketing | Visibilidad en web Walhalla y buscador partners | ✓ | ✓ | |
| | Cesión oportunidades venta a cliente final | ✓ | ✓ | |
| | Materiales marketing y posicionamiento | ✓ | ✓ | |
| | NP partnership emitida por Walhalla | ✗ | ✓ | |
| | Anuncio partnership en RRSS | ✓ | ✓ | |
| | Co-marketing y fondos desarrollo marketing (MDF): eventos, patrocinios, SEM... | ✗ | ✓ | |
| | Plan Marketing conjunto | ✗ | ✓ | |
| | Uso logo Walhalla | ✓ | ✓ | |
| | Apoyo comunicación (NPs, revistas) | ✗ | ✓ | |
| | Ayuda a construir posicionamiento y diferenciación | ✓ | ✓ | |
| | Participación en eventos del partner | ✓ | ✓ | |
| | Webcast conjunto | ✗ | ✓ | |
| | Casos éxito | ✗ | ✓ | |
| | Consultoría Marketing para potenciar ventas (de pago) | Pago | Básica incluida | |
| | Catálogos Walhalla impresos | ✓ | ✓ | |
| | Beneficios ventas | Documentación productos y recursos | ✓ | ✓ |
| | | Presupuestador online | ✓ | ✓ |
| Soporte técnico preventa | | ✓ | ✓ | |
| Apoyo visitas cliente final | | ✓ | ✓ | |
| Comparativa competencia | | ✓ | ✓ | |
| Formación en ventas, elevator pitch, storyline y diferenciación: cómo ganar | | ✓ | ✓ | |
| Precios especiales por proyecto | | ✓ | ✓ | |
| Visitas guiadas al Data Center a cualquier día y hora | | ✗ | ✓ | |
| Uso salas Walhalla para reuniones con clientes | | ✗ | ✓ | |
| Beneficios soporte | Soporte 24x7 experto desde n1 | ✓ | ✓ | |
| | SLAs peticiones | ✓ | ✓ | |
| | Soporte a clientes finales fin de semanas/ noches (de pago) | ✓ | ✓ | |
| | Formación técnica online | ✓ | ✓ | |
| | Crédito gratis en productos | ✓ | ✓ | |
| | | (50€/mes) | (150€/mes) | |
| Otros | Participación advisory board | ✗ | ✓ | |

Contacta con nosotros a través de
partners@walhallacloud.com o www.walhallacloud.com

